

FAX

FAX送信方向

下記必要事項ご記入の上、FAX番号 **03-5275-0046** 迄、お送り下さい。

【マンションリサーチ様 連絡欄】本書でのお申込み様は、梶本からお声かけさせて頂いた方及び、「梶本のコンサル」からお問い合わせ下さった方です。

会社名		参加者氏名	
メールアドレス		電話番号	
住所		参加人数※	名様

※ 1社5,000円で3名様までご参加可能です。尚、今のところ次回東京開催の予定はございませんので、貴社内でお誘いあわせの上、この機会にご参加下さい。



参加者様満足度 91.42% 第1回セミナー参加者様へのアンケート結果に基づく。

現参加申込者様数 34社57人 現段階での参加申し込み者様総数

チラシやダイレクトメール、インターネットを用いて、不動産所有者から「直」で仕入を行う手法、お伝えします

完全予約制
会費5,000円

不動産仕入れの悩み解消セミナー

●開催日時：2016年11月15日(火)14:00~16:30 ●会場：JR神田駅 東口徒歩1分

不動産仕入れの悩み解消セミナーの150分で、あなたにお伝えするノウハウをご紹介します。

第1部 サイト運営者が教える、不動産一括査定サイトの必勝法とは？

第1部講師 **荒川竜介** (株)マンションリサーチで、加盟不動産会社のフォローを担当。自らも大手不動産営業マンとして働いた経験を持つ

第1部講師が提供しているサービスの詳細

マンションナビ

検索

第2部 不動産仕入れに関する、その集客から成約までの秘訣を公開

第2部特別講師 **梶本幸治先生** (株)JEC 執行役員コンサルティング本部長。不動産業界専門の集客コンサルとして実践的な手法には定評がある。

第2部講師が提供しているサービスの詳細

梶本のコンサル

検索

媒介獲得期間

一括査定で媒介獲得迄の期間
不動産一括査定サイトからの反響顧客が、不動産会社を媒介契約を締結するまでの期間をご紹介します。30日以内の媒介獲得率は驚きの結果に！

媒介確率3倍増

一括査定反響後、最初にすべき事
反響獲得後、まず最初にすべき事をご存知ですか？このファーストコンタクトの内容によって、媒介獲得率は3倍以上に向上します。

机上査定ボリューム

机上査定時の査定書の頁数は？
不動産一括査定サイトの場合も、机上査定で査定書を提出して下さい。その査定書のページ数が媒介獲得の鍵を握っています。

査定営業目標値

一括査定追客時の目標数字
ファーストコンタクト率、訪問査定率、媒介率の目標数字を公開。この数字を指標にして追客を実施すれば、一括査定サイトが強い武器になります！

DM文章添削

仕入反響が獲れるダイレクトメール手法
仕入れ反響がとれるDMの効果と、実際の数字を基にご紹介すると共に、「反響の取れないDM例」を添削しつつ、文章の書き方もレクチャーします。

売りチラシレイアウト

売り求むチラシの効果的なレイアウトとは
反響が獲れる売り求むチラシのレイアウトを事例を使ってご紹介。又、売り求むチラシに入れるべき5つのポイントもご紹介いたします。

自社HP成功例

自社ホームページで売り反響を獲る
自社HPで売り反響を獲る事は、買い反響の何倍も難しい事です。そこで、売り反響が獲れているHPの実例と特徴を解説致します。

査定書作成法

他社競合に勝つ査定書の作成法
他社競合に勝つ査定書を如何に作るか、その作成の秘訣を3つに分けてご紹介。又、売主を説得できる販売状況報告書の作成術も同時公開。

第1回(9/13)セミナー参加者様の声 一部抜粋

2016年9月13日不動産仕入れの悩み解消セミナー(大阪開催) ご参加者様アンケート
1.本日のセミナー内容に関して、感想をお聞かせ下さい。
 2.大変満足 3.満足 4.やや満足 5.不満足 6.その他
 7.具体的なセミナー内容が実践的かつ有益で、大変勉強になりました。

梶本さんのお話が興味を持ちました。

満足

2016年9月13日不動産仕入れの悩み解消セミナー(大阪開催) ご参加者様アンケート
1.本日のセミナー内容に関して、感想をお聞かせ下さい。
 2.大変満足 3.満足 4.やや満足 5.不満足 6.その他
 7.具体的なセミナー内容が実践的かつ有益で、大変勉強になりました。

★具体的な話で大変勉強になりました。

大変満足

2016年9月13日不動産仕入れの悩み解消セミナー(大阪開催) ご参加者様アンケート
1.本日のセミナー内容に関して、感想をお聞かせ下さい。
 2.大変満足 3.満足 4.やや満足 5.不満足 6.その他
 7.具体的なセミナー内容が実践的かつ有益で、大変勉強になりました。

★反響数などが具体的に分かりやすかった。

大変満足

2016年9月13日不動産仕入れの悩み解消セミナー(大阪開催) ご参加者様アンケート
1.本日のセミナー内容に関して、感想をお聞かせ下さい。
 2.大変満足 3.満足 4.やや満足 5.不満足 6.その他
 7.具体的なセミナー内容が実践的かつ有益で、大変勉強になりました。

★今回の内容を実施しようと思いました。

満足

2016年9月13日不動産仕入れの悩み解消セミナー(大阪開催) ご参加者様アンケート
1.本日のセミナー内容に関して、感想をお聞かせ下さい。
 2.大変満足 3.満足 4.やや満足 5.不満足 6.その他
 7.具体的なセミナー内容が実践的かつ有益で、大変勉強になりました。

★梶本先生の話は予想外におもしろかった。

満足

2016年9月13日不動産仕入れの悩み解消セミナー(大阪開催) ご参加者様アンケート
1.本日のセミナー内容に関して、感想をお聞かせ下さい。
 2.大変満足 3.満足 4.やや満足 5.不満足 6.その他
 7.具体的なセミナー内容が実践的かつ有益で、大変勉強になりました。

★チラシ作成法のポイント等、実践したい。

大変満足

【セミナー開催要領】

- 開催日時：2016年11月15日(火)14:00~16:30(13:30より受付)
- 会場：東京都千代田区神田鍛冶町3-2-2
エッサム神田ホール 1号館2階201号多目的ホール
- アクセス：①JR神田駅東口徒歩1分 ②東京メトロ銀座線神田駅4出口
- 参加費：5,000円 (3名様まで左記金額にてご参加頂けます。)
- 参加方法：本書を03-5275-0046までFAXでお送り下さい。
- 申込み締め切り：11月10日(木)迄にFAXでお申込み下さい。尚、定員に達し次第締め切らせて頂きます。



参加特典

不動産一括査定サイトを利用された売主様の本音が詰まった小冊子「泣き笑いリアルボイス」をセミナー参加者様にプレゼント致します。仕入れ活動にお役立て下さい。(全65頁)

主催 **MansionResearch Ltd.**
マンションリサーチ株式会社

「セミナー内容を詳しく聞きたい」「個別相談は出来るの？」等、本セミナーに関するご質問は下記電話番号まで
03-5275-0045 〒102-0073 東京都千代田区九段北1-2-11 エイム東京九段ビル3階
営業時間/10:00~18:30 (土日祝祭日定休)